



Programme de formation EDP-03 - Métrés et Etudes de prix

Durée : 28 heures - 4 jours

Tarif : 1 700,00 €

Votre Contact

Inès LE BRETON – Tel : +33181727187 – Mail : ilebreton@afortech.com

Enjeux

Présenter des métrés exploitables réaliser une étude de prix simple et établir un devis commercial.
Réaliser une étude de prix simple et établir un devis commercial.

Objectifs de la formation

- Construire un devis quantitatif avec ou sans CCTP.
- Appréhender un CDPGF dans le cadre d'un appel d'offres.
- Appréhender le règlement d'appel d'offres.
- Identifier les objectifs du cahier des clauses techniques particulières.
- Évaluer les avant-métrés avec une organisation des calculs.
- Maîtriser les principes fondamentaux de l'établissement d'une étude de prix.
- Établir des sous détails de prix et identifier les principaux leviers contenus dans le prix.
- Appréhender une étude de prix commerciale détaillée et chiffrer des travaux supplémentaires.
- Collecter les informations en vue de l'établissement du mémoire technique.

Public visé

Techniciens étude de prix, assistants chargé d'affaires, chargés d'affaires.

Prérequis

Maîtriser les pièces contractuelles du marché ou avoir suivi le stage [AFF-02](#). Savoir réaliser une étude technique (dimensionnement des installations, relevés sur chantier). Être muni d'un ordinateur et savoir utiliser Word, Excel.

Matériel nécessaire

Un ordinateur portable. Logiciels : Word, Excel, Office Teams (gratuit).

Description

Métré :

L'organisme de formation continue des équipements techniques du bâtiment

● Réglementaires - Obligatoires ● Techniques Métiers ● Management d'affaires et d'équipes ● Transition énergétique et numérique

Retrouvez l'ensemble des formations sur www.afortech.com

10 rue du Débarcadère 75852 Paris Cedex 17 - Tél. 01 40 55 14 14 - Fax : 01 40 55 14 15 - N°Siret : 434 505 921 00016 - Code NAF : 9499Z

Certifié
QUALIOPI



- lire le CCTP et relever les notifications spécifiques à intégrer dans le devis commercial,
- lire les plans de l'architecte et technique de l'appel d'offre,
- structurer le devis quantitatif,
- formuler un libellé précis des ouvrages et maîtriser les unités par typologie d'ouvrage,
- établir un avant métré avec une organisation lisible et exploitable des calculs.

Étude de prix :

- cycle de production et vocabulaire spécifique associé aux éléments de l'étude de prix,
- sous-détails de prix associés aux modes opératoires,
- détermination du déboursé sec,
- établissement des frais de chantier et charges connexes,
- planning "grosses mailles",
- calcul du déboursé total et du coefficient des frais de chantier,
- calcul du coefficient pour amortissement des frais de fonctionnement de l'entreprise et des frais de marché,
- établissement de la feuille de vente et détermination du coefficient de vente,
- calcul des prix unitaire de vente et établissement du devis commercial.

Collecter les informations pour le mémoire technique :

- technique, qualité, sécurité, environnement, développement durable, etc.

Modalités pédagogiques

Apports théoriques, exercices, travail en autonomie et collaboratif (travail en groupe).

Modalités d'évaluation et de suivi

Une étude de cas, du travail individuel.

Profil du formateur

Consultant formateur ayant exercé des fonctions de conduite de travaux, étude de prix, direction technique, administrative et commerciale dans des entreprises du BTP.

Informations complémentaires

Les plus

Prochaines sessions

L'organisme de formation continue des équipements techniques du bâtiment

● Réglementaires - Obligatoires ● Techniques Métiers ● Management d'affaires et d'équipes ● Transition énergétique et numérique

Retrouvez l'ensemble des formations sur www.afortech.com

10 rue du Débarcadère 75852 Paris Cedex 17 - Tél. 01 40 55 14 14 - Fax : 01 40 55 14 15 - N°Siret : 434 505 921 00016 - Code NAF : 9499Z

Certifié
QUALIOPI

